





Fast360 es el resultado de 30 años de experiencia en exclusiva en el Sector Asegurador y en concreto a la distribución de Seguros, supone la **CUARTA** generación de productos software de GECOSE dirigido a la distribución de seguros tanto para Agentes, Corredores, Corredurías de Seguros y Asociaciones de Mediadores. A la experiencia, ahora le sumamos la tecnología.

Fast360 ha sido construido sobre una base tecnológica totalmente Nueva, robusta y fiable acorde a las posibilidades y necesidades actuales y futuras a 10 años vista, en el modelo de Mediación de Seguros.



La Nueva Cultura del producto se basa en una estrategia de "FrameWork Aliado" y una Arquitectura que permita desarrollar o integrar cualquier modelo de Mediación y distribución de Seguros.

Fast360 supone un avance en los modelos de software de gestión actuales, ya que permite como punto de partida disponer de un desarrollo tecnológicamente avanzado en un momento en el que el Sector Asegurador necesita apoyarse en una Actualizada y Sólida base Tecnológica, amplia, segura e independiente, que sea lo suficientemente abierta para consolidar y garantizar nuevas estrategias de negocio basadas en nuevos desarrollos Tecnológicos, así como en alianzas de distribución , basándose en el apalancamiento de la nueva tecnología como motor del cambio.

Principales Valores Tecnológicos de La Plataforma

• Desarrollado bajo la última tecnología de la Industria del Software

Las nuevas posibilidades que nos ofrece la tecnología, nos han obligado a cambiar nuestro Núcleo de desarrollo, mejorando las funcionalidades existentes, rediseñando procesos, así como permitiendo generar más valor con nuevas prestaciones. Fast360 es un Framework especializado en la Industria Aseguradora, que permite llevar al límite las funcionalidades específicas y más demandadas por todos los actores del sector asegurador.

• Seguridad. La información siempre disponible y en la Nube.

Toda la información de su negocio estará bajo el entorno de la última tecnología en materia de seguridad y protección tanto de sus datos como de accesos no deseados.

• Sin inversiones - Ahorro de Costes

El Mediador de Seguros, no debe perder tiempo en el diseño, en la adquisición ni mantenimiento de su infraestructura de Hardware.

• Móvil y Accesible.

No importa dónde ,cuándo ni desde que dispositivo. Al ser una plataforma Nativa Web de última generación, su accesibilidad sólo depende de un navegador Web y conectividad con internet, independientemente de las características de su dispositivo y sistema operativo.

• Escalable.

Desde un pequeño Mediador a una Gran asociación de Corredores.

Adaptado.

Prestaciones dirigidas a las necesidades actuales. Teniendo muy en cuenta aspectos de sencillez de manejo, facilidad de uso y experiencia de usuario.

- Capacidad de integrarse de forma fiable con otras Soluciones
- Motor de Conectividad con las Principales Aseguradoras, accesible desde otras plataformas.
- Conectado con las Oficinas y Colaboradores
- Conectado Con los Asegurados

Principales Valores FUNCIONALES diferenciadores de la Solución

Definición de Estructura Organizativa

Permite Cualquier Modelo de Jerarquía de Datos, permitiendo la funcionalidad/visibilidad de la información en base al diseño de la configuración que aplique cada Correduría. Posibilidad de Definir Estructura de Claves, Oficinas, Personas, Empleados, Colaboradores.

Internalización /Externalización de/a Terceros

Esta funcionalidad nos permite contar con los Servicios de Internalización /Externalización de/a Terceros con el objetivo de que otros Usuarios/Organizaciones nos provisionen de servicios de; Atención telefónica, Central de Siniestros, Central Administrativa, Gestión de Carteras, Generación de Campañas Comerciales. Independientemente del tamaño que tenga la Organización. El Tercero se Conecta al sistema del mediador como usuario, de forma que tiene acceso sólo a aquella información que compete al trabajo o función a desarrollar. El futuro del Mediador pasa por centrar su dedicación y esfuerzo a tareas diferenciadoras de aporte de Valor mediante su Asesoramiento. Externalizar muchas de las tareas en las que el mediador no se considera un especialista, permitirá ser más efectivo (más Ventas) y por tanto disponer de mayor margen de beneficio (ahorro de costes), en definitiva, ser más Competitivo.

Gestión Administrativa (erp).

Basada en Integración con EIAC y en Procesos Estandarizados automáticos de integración con las compañías. La automatización de tareas administrativas como palanca de crecimiento ya que nos liberará de tareas que actualmente no aportan valor, focalizado los esfuerzos del Mediador y su organización en la parte de Asesoramiento.

Gestión Comercial (crm).

Fast360 dispone de un Front Office Comercial que permite el seguimiento de Leads, Gestión y Seguimiento Comercial, Oportunidades y Cierre de Ventas. Propuestas y Proyectos, Tarificación On-Line Comparativa y emisión de Pólizas integrada mediante Avant2. Gestión de Campañas Comerciales, seguimiento de Acciones. Workflow de Procesos Comerciales. Integración con centralita telefónica 3CX. Correo Integrado, Agenda Integrada, chat con usuarios del sistema

Gestión Documental

Dispone de una base de datos no estructurada de alto rendimiento y bajo coste, que nos permite enlazar cualquier archivos, documento, fotografía relacionado con la gestión Comercial y Administrativa relativa a Cliente, Proyectos, Pólizas, Recibos, Suplementos, Siniestros, etc...

Multitarificación integrada y Emisión de Pólizas On-Line

Fast360 se integra con Avant2 de Codeoscopic. Las funcionalidades y posibilidades se gestionan directamente desde la interficie de fast360, permitiendo al Mediador la posibilidad de Tarificación de Proyectos en formato Comparativo, emisión de Pólizas y Retarificación de Riesgos con Multitud de Compañías y Ramos

Comunicados

Dispone de la posibilidad de diseñar comunicados y avisos personalizados tanto en formato sms, pdf ,mail, agenda o pop-up

Dashboards y Cuadros de Mando

Dispondremos de Métricas a tiempo Real representadas mediante gráficos de fácil lectura e interpretación, configurables por Organización y Jerarquía, tanto a nivel Administrativo como a Nivel Comercial. Las Métricas se basarán en la consecución de los objetivos de negocio, orientadas a la toma de decisiones para optimizar la estrategia de la Organización.

Logs / Auditoría / Histórico de Cambios

Dispone de un absoluto control del Dato, gestiona de forma fiable el ¿quién?, ¿Cuándo?,¿que hizo?, ¿que había?, ¿que sustituyó?,

Las Personas, foco estratégico de fast360

Más allá de una estrategia de centrase en el Cliente, Fast360 se centra en las PERSONAS. El mediador de seguros, debe estar un paso por delante de conocer al Cliente, debe conocer todo lo que rodea al cliente. Deberá ser el software del mediador quien detecte la relación entre las personas que se relaciona nuestro Cliente. Debemos tener dispuestos y afinados los diferentes canales de comunicación por personas que intervienen en la actividad del Mediador. Esta estrategia, permitirá identificar, retener y fidelizar a todos los actores con el Objetivo de Completar el Ciclo Comercial.

Cliente- Beneficiario-Tomador-Propietario-Contrario-Relación-Parentesco

El Riesgo, como entidad propia

De la misma forma que tenemos información detallada de las Personas que intervienen, es necesario disponer información de los riegos tipificados, que van a ser el Objetivo de la canalización del Asesoramiento del Mediador y de la gestión/ automatización tanto Comercial como Administrativa futura.

El Riesgo puede adoptar tres estados Posibles diferenciados por colores. Asegurado, Asegurado por Otro Mediador o bien No asegurado

Las variaciones en el tiempo de estos riesgos, son los LEADS que de forma automática alimentarán las oportunidades que el sistema canalizará tanto en la labor de asesoramiento como en la de contratación.

Comercializado en Modalidad SaaS (software bajo Servicio)

Los citados Valores tanto Tecnológicos como Funcionales, permitirán crear multitud y diversidad de escenarios de colaboración futuros entre Mediadores.

Sin duda fast360 en su versión Enterprise-Asociación será el escenario Técnico y Comercial idóneo, si su objetivo es dotar a los asociados de una herramienta de Alta competitividad Tecnológica, que permita el desarrollo de la labor del Mediador de forma más ágil y confiable.









Descubre la verdadera digitalización





Mucho más que un software

Fast360 es la respuesta de Gecose Software para que las empresas y los profesionales de la mediación de seguros afronten con éxito el reto de la digitalización.

Hemos dedicado los últimos tres años a desarrollar una solución con la más moderna tecnología, robusta y fiable. Orientada a mejorar la atención al cliente y a una gestión comercial más eficaz y eficiente. Un concepto pensado para dar respuesta a las necesidades de los próximos 10 años.



Más de tres años de desarrollo



Orientación al cliente



Tecnología punta y fiable



Adaptable a cualquier modelo y tamaño de negocio

Una plataforma que gestiona las necesidades de clientes cada vez más exigentes y que demandan ofertas personalizadas

JOAN BENET, CEO GECOSE SOFTWARE

ENCUESTA

48%

Esta cifra se corresponde con los responsables de pymes en España que consideran que la digitalización es clave para que su empresa supere la crisis provocada por la covid-19.

Lo que nos han pedido nuestros clientes

Fast360 es la cuarta generación de productos desarrollados por Gecose Software. Hemos aprendido de todos nuestros clientes y lo seguimos haciendo. En muchos sentidos, Fast360 es lo que nos han pedido nuestros clientes.



Las personas y los riesgos, en el centro

Fast360 se centra en las personas y sus riesgos. Proporciona al mediador la posibilidad de conocer a su cliente y a todas las personas relacionadas con él

a través de las pólizas que tiene contratadas. Esta información ofrece nuevas oportunidades y permite realizar acciones de venta cruzada.



CLIENTE PROPIETARIO TOMADOR BENEFICIARIO PARENTESCO CONTRARIO

Fast360 ofrece una visión completa de los riesgos de cada persona, los que tiene contratados y los que no.



Proporciona las herramientas para comunicarse con el cliente y con el resto de personas vinculadas a sus riesgos.



Características técnicas

Experiencia, conocimiento del sector y apuesta decidida por la tecnología de última generación. Todo eso y mucho más está en el ADN de Fast360.



Plataforma Cloud



Solución integral



Desarrollo en Microsoft Azure



BBDD SQL



Datos seguros y disponibles en la nube



Conectividad 360°



Arquitectura Framework aliado



Estructura abierta que permite integrar desarrollos externos



Configurable para diversos modelos de negocio



Adaptable desde un pequeño mediador a una gran asociación de corredores



Sin inversiones en hardware



Máxima conectividad



Capacidad de integrarse con otras soluciones



Centralización de servicios EIAC



Funcionalidades



Capacidad de definir cualquier modelo de jerarquía de datos



Gestión administrativa (ERP)

-Procesos estandarizados de integración con las compañías

-Integración con EIAC

-Automatización de tareas administrativas



Gestión comercial (CRM)

-Front office comercial

-Gestión y seguimiento comercial

-Integración con servicios y herramientas de comunicación



Gestión documental

-BBDD no estructurada que permite relacionar documentos y datos de cualquier archivo o documento



Multitarificación integrada y emisión de pólizas online

-Integración sin coste con Avant2 de Codeoscopic



Comunicación

 Opción de diseñar comunicados personalizados multiformato



Dashboards y cuadros de mando

-Métricas en tiempo real

- Datos configurables

-Orientación a la toma de decisiones



Control absoluto del dato

-Trazabilidad de toda la información



Avda.Torreblanca 2-8 Local 2H 08172 Sant Cugat del Vallés (Barcelona)



935 90 68 00



postventa@gecose.com contacto@gecose.es comercial@gecose.es Horarios de atención

Lunes a jueves 08:00 h. a 18:00 h.

Viernes 08:00 h. a 14:00 h.